



Dynamisches Telekommunikationsunternehmen sucht:

Inside Sales Manager (m/w) für unser Account Management

Wir sind der Telekommunikationsanbieter mit dem Full-Service für mittelständische Unternehmen und stellen unseren Kunden innovative Telekommunikationslösungen bereit, mit deren Hilfe sie erfolgreich Ihr Business betreiben können – egal zu welcher Zeit, an welchem Ort und mit welcher Technologie!

COM ADVICE - maßgeschneiderte Telekommunikationslösungen für Unternehmen

Unsere Lösungen basieren auf der Technologie marktführender Hersteller und bieten ein übergreifendes Portfolio aus Sprach-, Daten- und Mobilfunklösungen. Dazu gehören modernste IP-Kommunikationslösungen mit einem flächendeckenden bundesweiten Servicenetz. Mehr als 750 Kunden machen uns zu einem verlässlichen Partner für den Mittelstand.

Stellenprofil:

- **Eigenverantwortliches Arbeiten:** Sie sind verantwortlich für die telefonische Terminvereinbarung, Vor- und Nachbearbeitung von Terminen, Angebotserstellung und Kundenbetreuung
- **Anspruchsvolle Aufgaben:** Sie bewegen sich in einem spannenden und zukunftsorientierten Markt
- **Angenehmes Arbeitsumfeld:** Wir bieten flache Hierarchien mit engagierten und motivierten Kollegen
- **Regelmäßige Dokumentation:** Sie erfassen die Kundendaten im CRM-System als Grundlage für weitere Aktivitäten

Sie verfügen über:

- vertriebliche Erfahrung und technisches Verständnis
- Spaß am Telefonieren
- Eigenmotivation und Begeisterung
- ein sicheres und sympathisches Auftreten am Telefon
- Lösungs- und Ergebnisorientierung sind Bestandteil Ihrer Arbeitsweise
- hervorragende kommunikative Fähigkeiten
- sehr gute Kenntnisse im Umgang mit den Microsoft Office Produkten

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen entweder per Post oder per Email (unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung) an nachfolgende Adresse.